



AVIRIS  
forme votre avenir



**Argumentaire technique**

**Ergonomie des espaces**

**Couleur et Aménagement**

**Implantation**

Formation des vendeurs à la technicité  
d'un produit, transformation en argumentaire  
de vente

Formation des poseurs à la communication

Aménagement d'espace de travail

# Quelques exemples de solutions personnalisées mises en œuvre par AVIRIS

- ▶ **Formation des vendeurs à la technicité d'un produit**
  - Transformation des caractéristiques techniques du produit en arguments de vente
  - Mieux connaître les contraintes du produit pour répondre aux objections
  - Décrypter le descriptif d'un produit (*types de cuirs, de panneaux de particules, revêtements, finition des meubles,...*)
  
- ▶ **Formation des poseurs à la communication**
  - Image de l'entreprise vis à vis du client final
  - Gestion des conflits et des SAV
  - Demande du solde en fin de chantier
  - Vente de produits complémentaires
  
- ▶ **Aménagement d'espace de travail**
  - Lecture de plans
  - Utilisation de la couleur dans l'aménagement
  - Ergonomie
  - Respect des règles d'implantation (*cuisines, salles de bains, bureaux,...*)